

1. Que es una RFQ?

BHP ha comenzado un proceso en el que los proveedores proporcionan precios actualizados a los artículos que actualmente suministran a BHP o donde pueden convertirse en proveedores de un nuevo material. La Solicitud de Cotización no garantiza una compra. Sin embargo, con el tiempo, esta será la forma preferida mediante la cual BHP se conectará con los proveedores para cotizar nuevos materiales.

2. Seleccione los usuarios de Ariba para responder a la RFQ.

A. ASIGNAR USUARIOS Ir a la configuración de la empresa.

- Vaya a **Administrar usuarios**, seleccione el Nombre de usuario y haga clic en Editar
- En la pestaña **Usuario**, habilite "Este usuario es el contacto de Ariba Discovery"
- Repita este proceso para todas las personas (máx. 5) a las que desee que se les asigne este nuevo rol.



B. CREAR GRUPO DE NOTIFICACIONES POR CORREO ELECTRÓNICO

- Haga clic en **Configuración de la cuenta** -> Ir a **Notificaciones**
- En la pestaña **Descubrimiento**, habilite la Oportunidad de negocio marcando la casilla si no está allí.
- Puede agregar hasta 5 direcciones de correo electrónico, pero use los dos puntos (;) entre los nombres. Cada dirección se modificará cuando se reciba una nueva RFQ

C. TIEMPO DE RESPUESTA PARA BHP:

BHP requiere que se **responda dentro de las 48 horas a una RFQ**. Después de 48 horas, la solicitud se cerrará automáticamente y no podrá acceder a través del correo electrónico.

Ariba Discovery v. Ariba Network

Ariba Discovery es una solución independiente de Ariba Network que se utiliza para responder a las órdenes de compra de BHP. Se puede utilizar para obtener o responder a clientes potenciales de ventas. Sin embargo, hay un costo asociado al uso. Si solo usa Ariba Discovery para responder a RFQ de BHP, no incurrirá en cobros.

3. Solicitud de cotización enviada por correo electrónico

Cada RFQ comenzará con la recepción de una invitación por correo electrónico. Cualquier usuario que tenga acceso a Ariba y tenga el rol asignado como se muestra en la sección 2 recibirá el mismo correo electrónico y podrá hacer clic en el enlace proporcionado.



Puede ver los detalles de la RFQ ya sea por:

- A.** Seleccione LEADS dentro de las opciones de Ariba y vaya directamente a Discovery. Inicie sesión con el nombre de usuario y la contraseña de su cuenta de proveedor de Ariba Network
- B.** Haga clic en **Ver Lead** en el cuerpo del correo electrónico. Abrirá Ariba Discovery. Inicie sesión con el nombre de usuario y la contraseña de su cuenta de proveedor de Ariba Network



4. Ver todas las RFQ de BHP

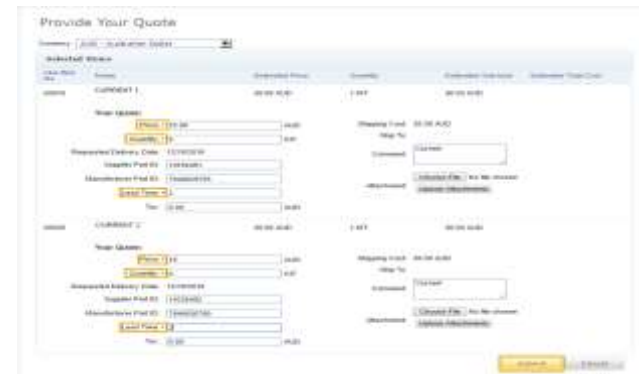
En Ariba Discovery, haga clic en el icono de cuadrícula, haga clic en **Leads** y en **My Leads** puede ver todas las RFQ que se le han enviado.



- Cada RFQ cuando se abre también mostrará el estado. Una vez que se ha cerrado una solicitud de cotización, no puede responder.
- Para comunicarse con el equipo de compras de BHP que envió la RFQ, puede abrir la RFQ y ver el nombre del miembro del equipo para obtener más información de contacto.

5. Crear cotización

- En Ariba Discovery, debería aparecer una pantalla para cargar su presupuesto.
- Debe completar todos los campos con un asterisco * Todos los demás campos son opcionales.
 - Precio; Cantidad; Se requieren plazos de entrega. Si algún número de material ha cambiado, actualícelo en el campo VPN



- **Adjunto:** Agregue un adjunto si desea proporcionar especificaciones técnicas o información del catálogo.
- Haga clic en **Enviar** para enviar cotización.
- Guía más detallada disponible en la [RFQ Quote Automation Guide](#)

¡Siguiendo todos los pasos antes mencionados ha completado una solicitud de cotización!